

## Étape 6

# VALIDER LES PRÉVISIONS FINANCIÈRES



Des prévisions réalistes augmentent tes chances de succès !



## LES QUESTIONNEMENTS

→ L'entreprise sera-t-elle toujours viable lors de l'acquisition ?

→ Quelle est sa capacité de remboursement ?

→ Les hypothèses sont-elles documentées ?



## ACTIONS À RÉALISER



- ✓ Produis des états financiers prévisionnels complets
- ✓ Détermine les besoins en fonds de roulement
- ✓ Évalue le prix maximal acceptable

## EXPERTS À CONSULTER

- ➔ Le conseiller aux entreprises te soutient gratuitement dans la préparation de tes prévisions financières et l'évaluation de ta capacité de remboursement.
- ➔ Des hypothèses bien structurées augmentent la crédibilité de ton projet.





# PORTER ATTENTION À :

- Participe à la réalisation de tes états financiers pour augmenter tes chances de réussites.
- Adapte le coût du projet et les postes de dépenses à l'image que tu veux donner à l'entreprise.
- Ne sous-estime pas les besoins de fonds de roulement et ne surévalue pas la croissance future.



**ESDAAT**

Entente sectorielle de développement  
en attraction et établissement durable  
en Abitibi-Témiscamingue



MRC La Vallée-de-l'Or



SDLE de la MRCVO

819 874-4333 – [sdle@mrcvo.qc.ca](mailto:sdle@mrcvo.qc.ca)

Responsable régional de « Place aux repreneurs »



CLD Rouyn-Noranda  
819 762-0142  
[info@cldrn.ca](mailto:info@cldrn.ca)



CLD Abitibi  
819 732-6918  
[info@cldabitibi.com](mailto:info@cldabitibi.com)



MRC d'Abitibi-Ouest  
819 339-5671  
[mrcao@mrcao.qc.ca](mailto:mrcao@mrcao.qc.ca)

SOCIÉTÉ DE DÉVELOPPEMENT  
DU TÉMISCAMINGUE

Société de développement  
du Témiscamingue  
819 629-3355  
[info@lasdt.com](mailto:info@lasdt.com)